Fube

GUÍA · CUENTA Y SOPORTE

# Cómo recomendar Fube y ganar comisiones con el programa de referidos



# Cómo recomendar Fube y ganar comisiones con el programa de referidos

> Si alguna vez te han preguntado «¿y tú con qué facturas?», ya has hecho media recomendación. El programa de referidos convierte la otra media en algo que cuenta: quien llega de tu parte paga menos, y tú te llevas una parte de lo que paga. Esta guía te lleva de activarlo a cobrarlo, y deja claro lo que más dudas genera: **cómo te llega el dinero**.

## Antes de empezar

El programa vive en **Configuración › Referidos**, en el grupo **Plan**, junto a **Suscripción**. Para entrar hace falta poder gestionar la facturación de la empresa: el **Propietario** siempre puede. Si no ves la entrada, es que tu rol no llega.

No hay nada que rellenar ni que configurar: las condiciones las pone Fube al activarlo.

### Lo que ganáis, de un vistazo

| | Quien invitas | Tú |
|---|---|---|
| **Qué se lleva** | Un **20 % de descuento** en su plan de pago | Un **20 % de comisión** sobre lo que paga realmente |
| **Durante cuánto** | 12 meses | Sus primeros 12 meses |
| **Cómo lo recibe** | Rebajado en lo que paga | En dinero, por transferencia de Fube |

Tres detalles que conviene tener claros desde el principio:

- **La comisión sale de lo que esa empresa paga de verdad**, ya con su descuento aplicado, no del precio de tarifa.
- **Se genera con cada pago, no por adelantado.** Si una empresa paga por meses y deja la suscripción a los cuatro meses, tus comisiones son las de esos cuatro pagos.
- **Los 12 meses se cuentan desde que esa empresa se suscribió por primera vez.** Pasado ese plazo, sus pagos ya no llevan el descuento ni generan comisión.

# Paso 1 — Activa tu programa

Entra en **Configuración › Referidos** y pulsa **Activar mi programa de referidos**. Se activa al instante y la pantalla te enseña dos cosas, cada una con su botón para copiarla:

- **Tu código de referido**, con la forma FUBE-XXXXXXXX.
- **Tu enlace de invitación**, que lleva a la página de alta de Fube con tu referido ya puesto.

Cada empresa tiene **un solo programa activo**. Una vez activado, cada vez que vuelvas a la pantalla verás directamente tu código y tu enlace.

# Paso 2 — Comparte tu enlace o tu código

Hay dos formas de que alguien llegue de tu parte, y las dos dan lo mismo.

## Con tu enlace: el referido va solo

Quien abre tu enlace y se registra en Fube desde él tiene tu referido **aplicado automáticamente**: no tiene que escribir nada. El referido queda asociado a su empresa desde el alta, así que el descuento y tu comisión se aplican solos en cada pago de sus primeros 12 meses.

También si empieza por la **prueba gratuita**: la prueba no cobra nada, y el descuento llega con su primer cobro de verdad. Lo de la prueba lo tienes explicado en **gestionar tu suscripción y tu plan**.

Es la más cómoda, porque no hay que escribir nada, y la que conviene mandar por correo, por mensaje o donde hables con otros negocios, autónomos o con tu gestoría.

## Con tu código: se escribe al pagar

El código es para quien ya se ha registrado sin tu enlace. **No se escribe en el formulario de registro**, sino al contratar el plan: en la pantalla de pago, despliega **¿Tienes un cupón de descuento?**, escribe el código y pulsa **Aplicar**. El descuento entra en ese pago y, en cuanto lo paga, tu referido queda asociado a su empresa igual que con el enlace: el descuento y tu comisión siguen solos en cada pago de sus primeros 12 meses.

Dos cosas a tener en cuenta:

- **Se escribe una sola vez.** Después del primer pago con el código, los siguientes ya lo llevan.
- **Durante la prueba gratuita no aparece la casilla del cupón**: el pedido de la prueba no admite cupones. Se escribe al contratar el plan de pago.

## Paso 3 — Sigue tus comisiones

Debajo de tu enlace, en **Usuarios que han usado tu referido**, tienes la lista. **Cada fila es una comisión**: la de un pago de una empresa que llegó de tu parte. Una empresa que paga por meses te irá dejando una fila por cada pago.

En cada fila ves la empresa —por su correo, en parte oculto—, su ciudad y su provincia, el importe de tu comisión en **Importe esperado**, el periodo que cubre ese pago y la fecha. Al pie, la suma de todo lo que tengas filtrado.

### Qué significa cada estado

| Estado | Qué significa |
|---|---|
| **Pendiente** | La comisión está generada y Fube todavía no te la ha pagado |
| **Pago procesado** | Fube ya te la ha pagado |
| **Inactivo** | Esa fila no genera comisión |

Toda comisión nace **Pendiente**, y no tienes que hacer nada para que avance.

## Paso 4 — Cobra tus comisiones

Las comisiones **te las paga Fube a mano, por transferencia y en dinero**: no son crédito dentro de Fube ni un descuento en tu suscripción. Cuando Fube paga una comisión, la marca como pagada, y en tu lista pasa de **Pendiente** a **Pago procesado**.

En la pantalla no hay nada que pulsar para cobrar: **no hay un botón para pedir el cobro ni un sitio donde poner tu cuenta bancaria**, así que no lo busques. Si tienes cualquier duda sobre un pago —una comisión que sigue pendiente, un importe que no te cuadra o cómo te va a llegar—, escribe a soporte; tienes cómo hacerlo en **pedir ayuda y seguir tus consultas**.

### Lo fiscal, en una línea

Una comisión en dinero es un ingreso y está sujeta a tus obligaciones fiscales, como cualquier otro. Si tienes dudas sobre cómo declararla, coméntalo con tu asesor.

## Tu enlace también trabaja solo

Con el programa activado, la nota **«Hecho con Fube · ¿Facturas tú también? Pruébalo gratis»** que llevan al pie tu **portal del cliente** y los **documentos que compartes por enlace** apunta a tu enlace de referido. Si uno de tus clientes la pulsa, se registra desde ahí y contrata un plan de pago, cuenta como cualquier otra empresa que traes tú.

Esa nota no sale en el plan **Elite**.

## Casos límite y errores comunes

- **No veo Referidos en Configuración.** Hace falta poder gestionar la facturación de la empresa. Pídeselo al Propietario.
- **He registrado otra empresa mía con mi propio enlace.** El alta sale adelante, pero sin referido: si la empresa nueva tiene tu mismo NIF o tu mismo correo, no hay descuento ni comisión. El programa bloquea el auto-referido.
- **Quiero aplicarme mi propio código en mi suscripción.** No se puede, y tampoco en otra empresa con tu NIF o tu correo: el pago rechaza el código.
- **Alguien se registró sin mi enlace.** Todavía puede escribir tu código al contratar su plan, en **¿Tienes un cupón de descuento?**, salvo en el pedido de la prueba gratuita.
- **Una empresa que traje ya lleva más de un año.** Pasados sus primeros 12 meses, sus pagos ya no llevan descuento ni generan comisión. Las comisiones que ya se generaron siguen en tu lista.
- **Tengo comisiones en Pendiente.** Es lo normal hasta que Fube las paga. Si alguna te genera dudas, escribe a soporte.

# Preguntas frecuentes

### ¿Cuánto gano por cada empresa que invito?

Un 20 % de lo que esa empresa paga realmente, en cada pago de sus primeros 12 meses. Si deja la suscripción antes, ganas lo de los pagos que llegó a hacer.

### ¿Qué se lleva la persona a la que invito?

Un 20 % de descuento en su plan de pago durante 12 meses, tanto si se registra con tu enlace como si escribe tu código al contratar.

### ¿Cómo y cuándo cobro?

Fube te paga las comisiones a mano, por transferencia, en dinero: no en crédito dentro de la cuenta. Cuando paga una, la marca como pagada y en tu lista pasa a **Pago procesado**. Para cualquier duda sobre un pago, escribe a soporte.

### ¿Tengo que declarar la comisión?

Sí. Una comisión en dinero es un ingreso y está sujeta a tus obligaciones fiscales. Si tienes dudas, coméntalo con tu asesor.

### ¿Puedo tener más de un código o más de un enlace?

No. Cada empresa tiene un solo programa activo, con un código y un enlace.

### ¿Puedo referirme a mí mismo?

No. No vale registrar otra empresa con tu mismo NIF o tu mismo correo, ni aplicarte tu propio código en tu suscripción.

# Recomendar sin complicarte

Lo que mejor funciona es lo más sencillo: copia tu enlace y mándalo la próxima vez que alguien te pregunte con qué facturas. Si antes quiere ver lo que se va a ahorrar, la **página de precios** tiene los planes con sus importes.

Fube

EMPIEZA HOY

# Pon esto en práctica con Fube

Crea tu cuenta gratis y emite tu primera factura conforme a Verifactu en cuestión de minutos. Sin tarjeta, sin instalar nada.

**fube.es**

Facturación y gestión para autónomos y pymes en España